



Orema

Au cœur de notre quotidien



Solution numérique pour la gestion des compteurs à distance.

Secteur des objets connectés ou IOT

Rendre nos compteurs intelligents.

Sommaire



1. Présentation

2. Problématiques

3. Solution OREMA

4. Avantages de la solution OREMA

5. Taille du marché

6. Cibles

7. Modèle Economique

9. Besoin en financement

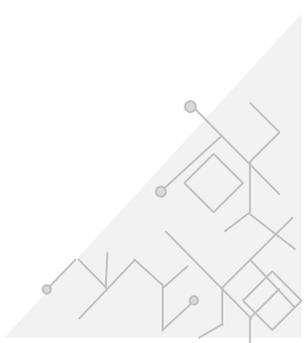
10. Nos Chiffres

11. Projet pilote

12. Prochaines étapes

1. Présentation

- **OREMA TECHNOLOGY** est une startup spécialisée dans le développement des objets connectés dans le secteur de l'énergie.
- **OREMA TECHNOLOGY** est née de la volonté d'apporter des solutions innovantes adaptées aux transformations socio-économiques et digitales du continent Africain.
- **OREMA TECHNOLOGY** a pour ambition de devenir le partenaire privilégié des sociétés de distribution d'énergie à l'échelle du continent, afin d'optimiser leur rendement et de les rendre plus compétitives dans la fourniture de leurs services aux usagers grâce aux nouvelles technologies.



2. Problématiques clients

Accès difficile aux compteurs



100 m



Impossibilité de faire un suivi de consommation en temps réel



2. Problématiques SEEG

❑ Les compteurs actuels ne communiquent pas

❑ Impossibilité d'accéder aux compteurs à distance

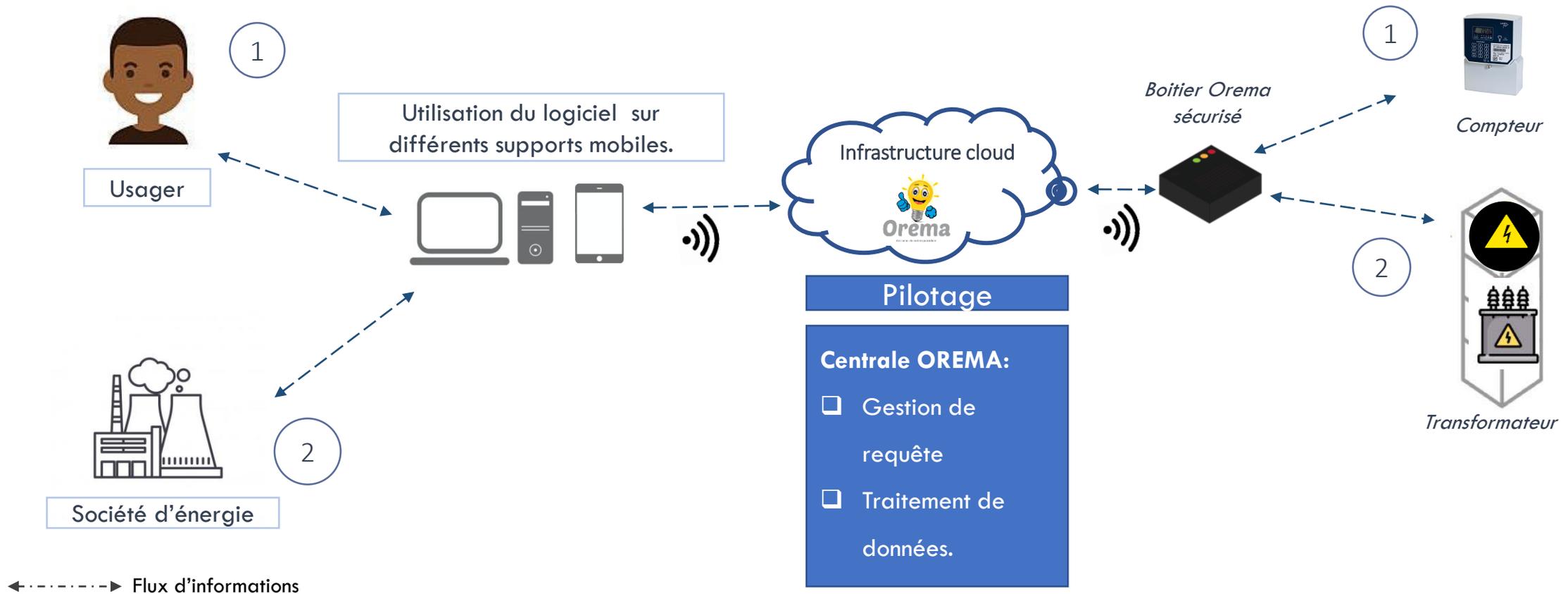
❑ Impossibilité de tracer géographiquement les compteurs

❑ Les pertes non techniques occasionnées (vol sur le réseau électrique, baisse des recettes)



3. Solution Orema

OREMA TECHNOLOGY propose une application mobile connectée à un boîtier qui permet aux sociétés d'énergie de rendre les compteurs classiques d'électricité intelligents et de permet la gestion et l'intervention à distance.



4. Avantages de la Solution Orema pour les usagers

- Recharger le compteur à distance
- Faire le suivi de sa consommation à temps réel
- Consulter l'historique de recharge
- Consulter le solde à distance
- Signaler une anomalie ou une panne



4. Avantages de la Solution Orema pour la SEEG

- 1 Rend les compteurs intelligents
- 2 Identification précise des pertes non techniques
- 3 Augmentation des recettes EDAN de 60%
- 4 Accessibilité directe des compteurs à distance
- 5 Traçabilité géographique des compteurs
- 6 Compatibilité avec tout type de compteur



5. Taille de marché

Marché Global



Taille: 370 000 compteurs soit
100% du marché global
CA: 25 353 680 000 FCFA

Marché Potentiel LBV- POG



Taille: 303 400 compteurs
soit 82% du marché global
CA: 20 800 637 600 FCFA

Marché Captif



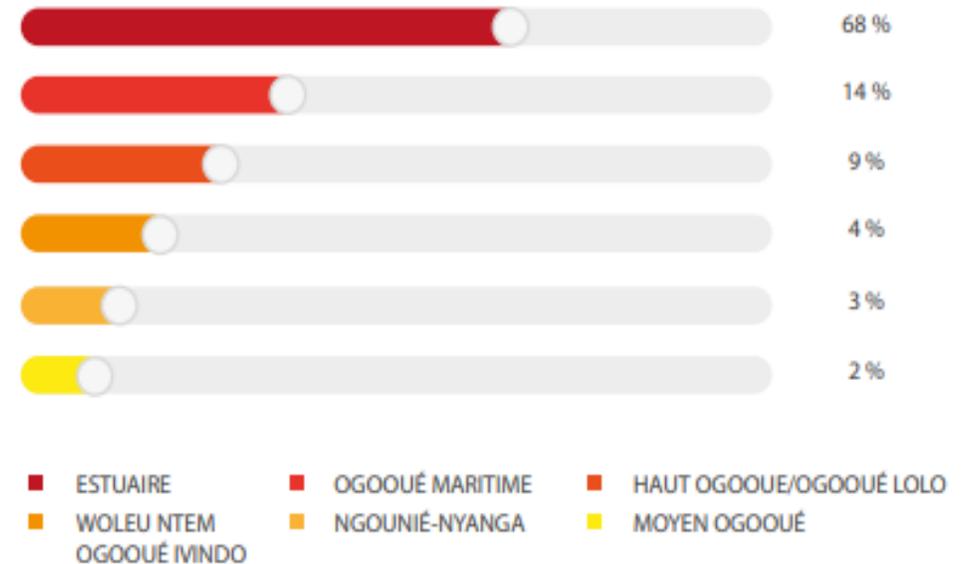
Taille: 5000 compteurs soit
1,35 % du marché global
CA: 400 820 000 FCFA



6. Cible

La société d'électricité et d'eau du Gabon (SEEG) détient le monopole de la distribution d'électricité sur l'étendue du territoire Gabonais.

Le parc de compteurs d'électricité prépayés s'élève à **370 000** unités sur l'ensemble du territoire, soit **68%** des compteurs installés dans la province de l'Estuaire et les **32%** restants sont répartis sur les 8 autres provinces.



La part relative du chiffre d'affaires de l'Estuaire demeure plus importante avec **68% (70% en 2017)**.

Viennent ensuite, dans l'ordre, les chiffres d'affaires de l'Ogooué-maritime **14%**, du Haut Ogooué-Ogooué Lolo **9%**, le Woleu Ntem-Ogooué Ivindo **4%**, enfin la Ngounié-Nyanga et le Moyen Ogooué demeurent stable avec respectivement **3% et 2%**.



7. Modèle économique

1



Boitier OREMA
53 000Fcfa

Les Boitiers seront directement vendus aux sociétés d'électricité qui les mettront à la disposition des usagers

3



Revendeur agréé
2%

Commission de 2 %retenue sur l'ensemble des achats d'électricité effectué sur la la plate forme OREMA

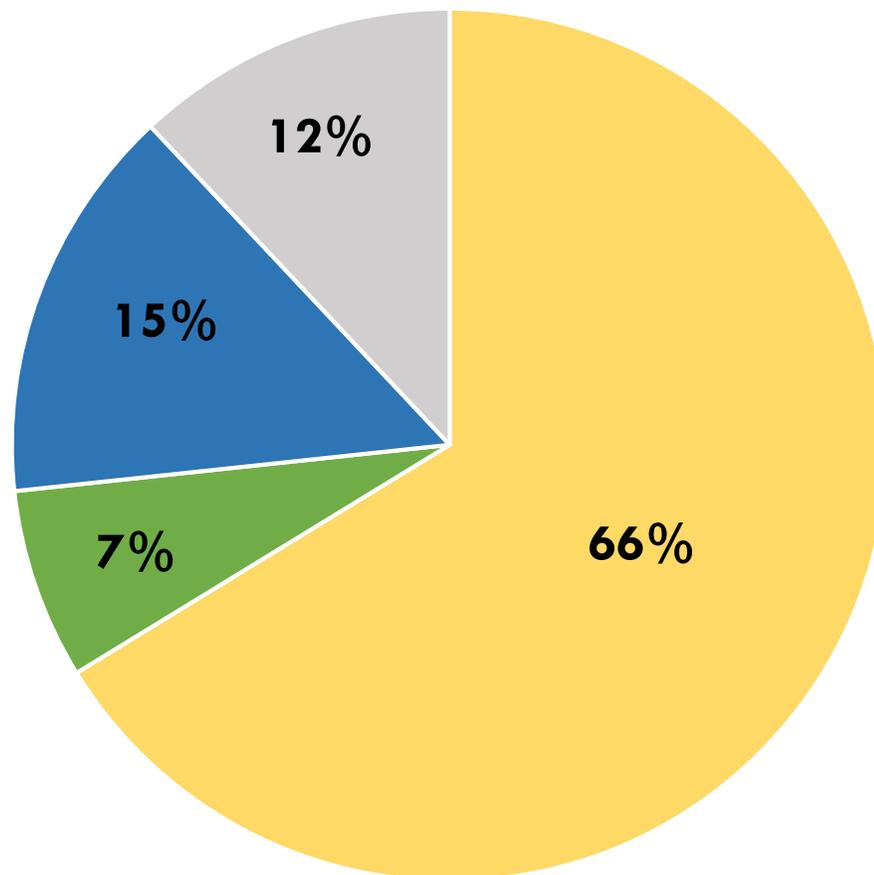
2



Frais de transaction
100cfa/ transaction

Toutes les recharges à distance à partir de l'application OREMA par l'usager seront facturées

7. Modèle économique



■ Vente de boîtiers

■ License orema

■ Frais de transactions

■ Commissions 2% vente totale



8. Team



**Fondateur
& CEO**

Birane NDIAYE,
Il est responsable
des activités et de
la bonne
gouvernance
d'OREMA
Technology



**Responsable
marketing/Com**

Christelle POUNAH,
Gère la stratégie
marketing de
l'entreprise et
évalue et identifie
de manière
proactive de
nouvelles
opportunités de
marketing



Développeur

Darcy AGNEGUE
Il travaille sur le
développement
back-end et
front-end de
l'application
mobile, web



**Responsable
technique**

Saturnin NKEA
Il est responsable
de toute la partie
technique
(hardware et
software)
d'OREMA

Partenaires



9. Besoin en financement

COÛT DU PROJET

Libellés	Montant
Charges immobilisées	630 000
Immobilisations incorporelles	3 412 000
Immobilisations corporelles	200 332 000
Equipements d'exploitation	187 300 000
Matériel et mobilier de bureau	11 782 000
Aménagements, travaux, installations,...	1 250 000
Immobilisations financières	1 000 000
Dotations trimestrielle ou semestrielle en Fonds de Roulement	37 338 900
Total Coût du projet	242 712 900

CHARGES D'EXPLOITATION

Charges d'exploitation prévisionnelles	Mensuelles	Trimestrielles	Semestrielles	Annuelles
Loyer et charges locatives	500 000	1 500 000	3 000 000	6 000 000
Fournitures entretien et bureau	150 000	450 000	900 000	1 800 000
Consommation eau	20 000	60 000	120 000	240 000
Consommation Electricité	150 000	450 000	900 000	1 800 000
Entretien et réparation des splits	50 000	150 000	300 000	600 000
Abonnement CANAL+	10 500	31 500	63 000	126 000
carurant	100 000	300 000	600 000	1 200 000
COMMUNICATION	300 000	900 000	1 800 000	3 600 000
CONNEXION INTERNET	45 000	135 000	270 000	540 000
Assurance	60 000	180 000	360 000	720 000
Herbergement site internet	70 000	210 000	420 000	840 000
Taxes (patente)	15 000	45 000	90 000	180 000
Honoraires Compta, juridique et fiscale	300 000	900 000	1 800 000	3 600 000
Autres charges d'exploitation	500 000	1 500 000	3 000 000	6 000 000
Charges salariale	8 300 000	24 900 000	49 800 000	99 600 000
Charges sociale	1 875 800	5 627 400	11 254 800	22 509 600
Total	12 446 300	37 338 900	74 677 800	149 355 600

10. Nos Chiffres



Chiffre d'affaires prévisionnels sur 3 ans :					
	Quantité	Prix unitaire	Quantité/Nombre mois	CA moyen mensuel	CA Annuel
Services ou produits					
Boitier Orema	5 000	53 100	417	22 125 000	265 500 000
Frais de transaction (Usager)		118	20 000	2 360 000	28 320 000
Commission revendeur SEEG 2% de 10 000 FCFA / semaine / foyer		200	20 000	4 000 000	48 000 000
Logiciel Orema	1	59 000 000	-	-	59 000 000
Sous Total				22 125 000	400 820 000
Chiffre d'Affaire TOTAL DE LA 1ère ANNEE				400 820 000	
Chiffre d'Affaire TOTAL DE LA 2ème ANNEE (+ 15 000 boitiers)				1 202 460 000	
Chiffre d'Affaire TOTAL DE LA 3ème ANNEE (+ 17 000 boitiers)				3 607 380 000	

	Année 1	Année 2	Année 3
Recettes	400 820 000	1 202 460 000	3 607 380 000
Charges d'exploitation	149 355 600	149 355 600	149 355 600
Bénéfices	251 464 400	1 053 104 400	3 458 024 400



11. Projet pilote

Phase 0 (1 mois)

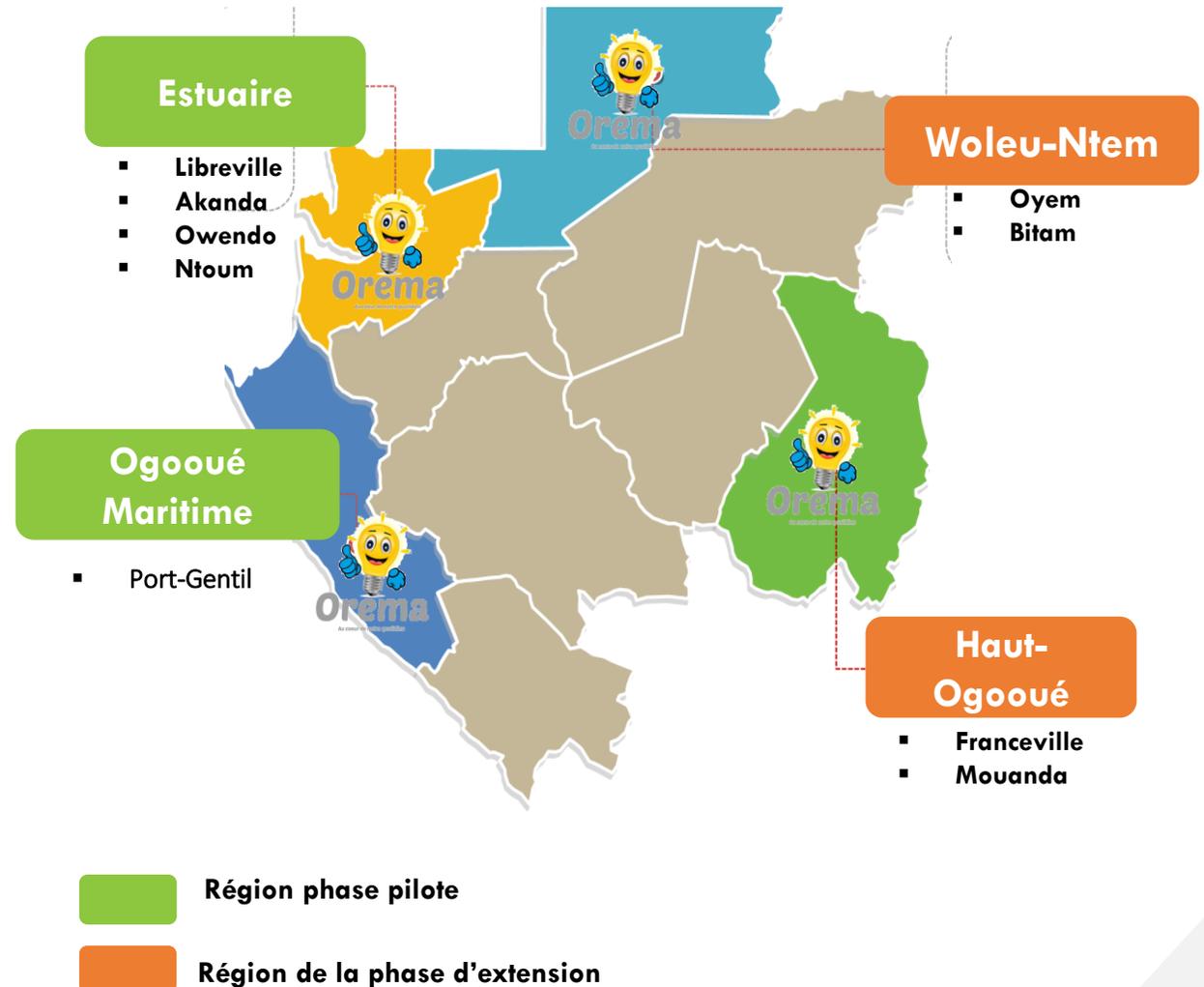
- Installation d'un Boitier OREMA (LBV)
- Installation de l'application client Alpha
- Installation de l'application miroir (SEEG)

Phase 1 (1 mois)

- Installation de 4 Boitiers OREMA (LBV)
- Installation de l'application client
- Mise à jour du logicielle multi-boitiers

Phase 2 (6 mois)

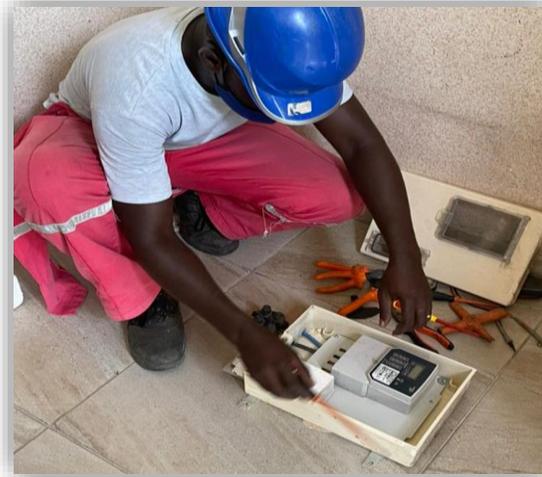
- Installation de 145 boitier OREMA (POG)
- Installation de l'application client
- Test grandeur nature sur les 150 boitiers



11. Projet pilote

Phase 0 (réalisée)

- Installation d'un Boitier OREMA (LBV)
- Installation de l'application client Alpha
- Installation de l'application miroir (SEEG)



12. Prochaines étapes





Orema

Au coeur de notre quotidien

Birane NDIAYE

OREMA TECHNOLOGY

jessybne@gmail.com

+241 077 17 68 28

+241 066 98 22 48